

CREO

commercial real estate opportunities

We believe that emerging office spaces are more than four walls, a roof and wifi.

CREO – venture smart.

2018

Geschäftsmodell

# Ankaufsprofil

## Produkte

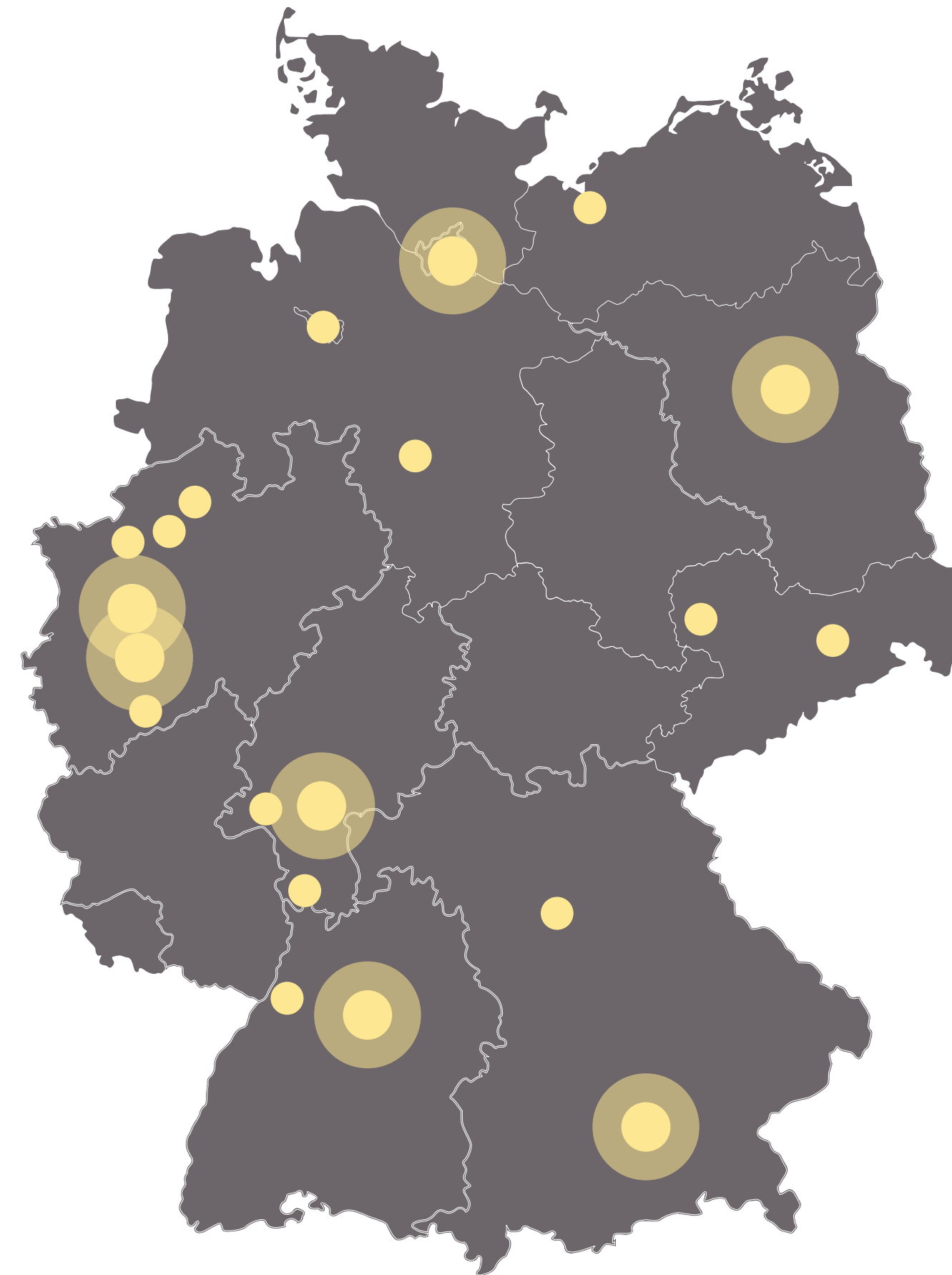
- Bürogebäude
- Geschäftshäuser
- Grundstücke (mit und ohne Baurecht)
- Gesundheitsimmobilien zur ambulanten Versorgung (Ärztelhäuser, MVZs, Gesundheitszentren)

## Risikoprofil

- Value Add oder opportunistisch

## Volumina

- 1 Mio. – 30 Mio. pro Einzelobjekt
- Portfolien bis 100 Mio. Euro (auch mit Beimischung von Wohnimmobilien)



## Standorte

- Deutschland A- und B-Städte

## Lagen

- ABBA
- A-Städte mit B-Lagen
- B-Städte mit A-Lagen

## Ansprechpartner

- Serkan Erlik
- Head of Business Development

- T – +49 (0) 30 208 981 380
- E – ankauf@creo-group.de

**Hinweis:** Diese Übersicht bzw. die Übersendung unseres Anforderungsprofils beinhaltet nicht automatisch die Erteilung eines Makler oder Suchauftrages zum Nachweis oder zur Vermittlung von Immobilien. Vorgelegte AGB werden insoweit nicht anerkannt. Eine Provisionsverpflichtung unsererseits kann nur durch den Abschluss eines schriftlichen Maklerauftrages unter Festlegung der Provisionshöhe begründet werden und setzt weiter den Abschluss und Bestand eines rechtskräftig geschlossenen Kaufvertrages voraus.

# CREO

| commercial real estate opportunities |